



INTERNATIONAL BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D) AB SOFORT, VOLLZEIT, UNBEFRISTET

Die Lebensqualität von Menschen und Tieren steigern, indem sie sich natürlich besser fühlen und nachhaltig frei von Verspannungen sind – das ist die Philosophie von NOVAFON. In der idyllischen Weinstadt bei Stuttgart haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, mit dem NOVAFON Schallwellengerät, ein qualitativ hochwertiges Medizinprodukt „Made in Germany“, einer der innovativsten und patientenorientiertesten Anbieter in der Therapiebranche zu werden.

In unserem 50-köpfigen Team wird Zusammenhalt nicht nur großgeschrieben, sondern auch aktiv gelebt. Wir sind immer auf der Suche nach innovativen, neuen Wegen, unsere Kund*innen von NOVAFON zu begeistern. Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie suchen wir dich als Business Development Manager (m/w/d), für den Ausbau unseres internationalen Netzwerkes.

DEINE ROLLE

- Du baust dir dein eigenes Netzwerk an Fachhändler*innen und OEM-Kund*innen durch Akquise auf und betreust deine Key Accounts strategisch, um Umsatzziele zu erreichen und unseren globalen Marketingplan umzusetzen
- Du verhandelst eigenständig neue OEM-Projekte, schließt diese ab und übernimmst deren abteilungsübergreifende Koordination
- Unter Berücksichtigung der Marktgegebenheiten erstellst du jährlich eine realistische Umsatzplanung und berätst deine Teamkolleg*innen zu deinen Erkenntnissen
- In deinem Verantwortungsgebiet bist du für die Implementierung, Überwachung und fortlaufende Optimierung der Vertriebsstrategie zuständig

DEIN PROFIL

- Du kannst ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung vorweisen und hast mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position
- Idealerweise hast du Erfahrungen im Bereich HealthCare oder Beauty
- Du reist gerne viel und international, du denkst unternehmerisch und bist organisiert
- Die Sprache verschlägt es dir so schnell nicht, sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch (idealerweise auch in einer 3. Sprache nicht)

DEINE BENEFITS

- Werde Teil eines stark wachsenden Unternehmens mit Start-Up-Flair, Duz-Kultur und flachen Hierarchien
- Höre nicht auf zu lernen und bilde dich mit einem jährlichen Weiterbildungsbudget von 1000 EUR pro Mitarbeiter weiter
- Erlebe selbst hautnah, wofür du arbeitest: wir garantieren dir jährlich attraktiven Mitarbeiterrabatt auf unsere Produkte
- Kostenloses oder vergünstigtes Essen und Verpflegung (Getränke, Obst, Süßigkeiten)
- 30 Tage Urlaub, eine 41-Stunden Woche mit Gleitzeitregelung sowie Homeoffice-Option

Marco Höhenberger (Recruiting) freut sich auf deine vollständige Bewerbung, inkl. deiner Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittsdatum: personal@novafon.de

